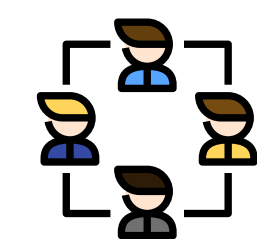


# Business Model Canvas

## SULEQATISSAT IKIORTISSALLU PARTNERE



- Suleqatissagut pingaarnert kikkuppat?
- Pisiortorfissagut pingaarnert kikkuppat?
- Isumalluutit suut suleqatissatinni pisiarissavagut?
- Suliassat suut suleqatissagut suliarissavaat?

- Hvem er vores vigtigste partnere?
- Hvem er vores vigtigste leverandører?
- Hvilke ressourcer køber vi ind hos vores partnere?
- Hvilke aktiviteter udfører vores partnere?

## SULIASSAT PINGAARNERIT AKTIVITETER



Ataani pineqartut suliassartai pingaarnert allatukkit:

- Naleqartitsisut
- Pisisartussannut atassut
- Pisisartussannut aqqut
- Isertitsisussat aningaasanik

Lav en aktivitets liste indenfor følgende:

- Værdifaktorer
- Kunderelationer
- Vejen til kunderne
- Indtægtskilder

## ISUMALLUUTIT RESSOURCER



Isumalluutit suut pisariaqartippagut uku eqqarsaatigalugit:

- Naleqartitsisut
- Pisisartussannut atassut
- Pisisartussannut aqqut
- Isertitsisussat aningaasanik

Hvilke ressourcer kræves af vores:

- Værdifaktorer
- Kunderelationer
- Vejen til kunderne
- Indtægtskilder

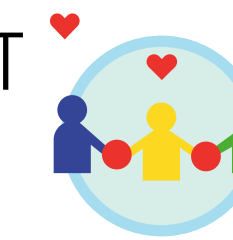
## NALEQARTITSISUT VÆRDIFAKTORER



- Tuniniakkavit pisisartussannut qanoq naleqartitsiva?
- Pisisartussavit ajornartorsiutaanut qanoq ikiutaava?
- Pisisartussavit pisariaqartitaa suna tunniuppa?
- Pisisartussatit pisariaqartitai assigiinngippata, taava immikkut tulluarsakkanik tuniniagassatit suussappat, qanoq imaqassappat?

- Hvilken værdi skaber vi for kunderne?
- Hvilke af kundernes problemer løser vi?
- Hvilke af vores kunders behov løser vi?
- Hvilke pakker af produkter/ydelse tilbyder vi hvert segment?

## PISISARTUSSANNUT ATASSUT KUNDERELATIONER



- Pisisartussatit assigiinngitsut qanoq attaveqaat pilersinneqassasoq pisariaqartippaat?
- Attaveqaatit suut pilersinneqarsinnaappat?
- Qanoq akeqassappat?

- Hvilken typer relationer forventer vores forskellige kundeselementer?
- Hvilke relationer kan vi skabe hos kunden?
- Hvad koster de?

## PISISARTUSSATIT KUNDERNE



- Pisisartussatit kikkuppat?
- Pisisartussatit pingaarnert toqqakkit.
- Qanoq pissuseqarpat, suna pisariaqartippaat, sumi naapissinnaavigit? assersuutigalugu Facebook-imi? Instagram? allatigulluunniit.

- Hvem er dine kunder?
- Vælg din målgruppe.
- Hvilken type er de, hvad er deres behov, hvor kan du finde dem? f.eks. via Facebook? eller Instagram eller et andet sted.

## PISISARTUSANNUT AQQUT VEJEN TIL KUNDERNE



- Qanoq tuniniaaniarpit?
- Pisiniarfittaarlutit?
- Internetsikkut?
- Toqqaannaq saaffiginnillutit?

- Hvordan vil du sælge?
- Åbne en butik?
- E-handel?
- Direkte salg?

## ANINGAASARTUUTIT OMKOSTNINGER



- Aningaasartuutit pingaarnert suuppat?
- Isumalluutit suut aningaasartuutiginerpaassavigit?
- Suliassat suut aningaasartuutiginerpaassavigit?

- Hvad er dine vigtigste omkostninger?
- Hvilke ressourcer bliver mest omkostningstunge?
- Hvilke aktiviteter er mest omkostningstunge?

## ISERTITAT INDTÆGTER



- Qanoq pisisartussatit akiliisassappat?
- Pisisartussatit qanoq akiliinissartik iluarineruaat?
- Qanoq akeqassava tuniniakkat?

- Hvordan betaler din kunde?
- Hvordan foretrækker kunderne at betale?
- Hvad skal din produkt/ydelse koste?